



MANGLER DU EN BRIK

... i din virksomheds fremtidsplaner?

Hvilke markeder, kunder og produkter skal du satse på?

Hvordan skal salgsarbejdet organiseres, ledes og udføres?

Hvordan er mulighederne for eksport og internationalisering?

DITLEV
Consulting

HVAD VI KAN?

Tilføje din virksomhed sparring, kompetencer og ressourcer indenfor:

- Strategi- og forretningsudvikling
- Udarbejdelse af forretningsplaner
- Rådgivning omkring salg & markedsføring, f.eks.
 - salgsorganisering og -ledelse
 - eksport og internationalisering
- Optimering af forretningsgange og strukturer

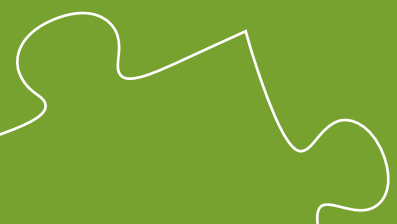
Vi arbejder således sammen med dig i kernen af din virksomhed: den forretningsmæssige udvikling og den fremtidige retning.

HVORDAN?

Mulighederne er flere og kan være:

- projektleder, dvs. drive et projekt eller en ad-hoc-opgave i din virksomhed
- "leder på deltid", dvs. fungere som en reel ledelsesressource i din virksomhed
- sparringspartner for dig og/eller din ledergruppe
- medlem af din virksomheds bestyrelse

Og uanset model er formålet klart: at skabe vækst og udvikling, der skal kunne aflæses på resultaterne i virksomheden.



Har du en klar plan for din virksomheds fremtidige vækst og udvikling?
Har du ressourcerne og kvalifikationerne i din organisation til at tage det næste skridt?
Har du brug for flere kræfter og mere sparring til at tænke fremadrettet?

HVEM ER DU?

Du er ejer af en mindre eller større virksomhed og er så travlt optaget i dagligdagen, at ressourcerne til at udvikle forretningen er begrænsede.

Eller du leder en virksomhed, der mangler erfaring i at udvikle en strategi, lave en forretningsplan eller ønsker at få ny fokus på salgs- og markedsføringsarbejdet.

Eller måske mangler du fornyet inspiration og en tæt sparringspartner, der sammen med dig og dine medarbejdere kan se på virksomheden og de fremtidige muligheder med "friske øjne"?

YDERLIGERE FORDELE FOR DIG

Du får en løsning med optimal fleksibilitet, der sikrer dig tilførsel af de rette kompetencer:

- vi arbejder for forskellige virksomheder og indhenter derved både ny og bred inspiration
- vi indgår ikke i det eksisterende hierarki i din organisation, men optræder som ekstern rådgiver objektiv og neutral
- vi samarbejder med andre og har derigennem mulighed for at indhente supplerende kompetencer

Vi vil skabe vækst og udvikling, der kan aflæses på dine resultater.
Vi har allerede gjort en positiv forskel for mange virksomheder.
Ring for at høre, hvad vi kan gøre for dig.

VORES BRIK

Jette Ditlev, der ejer virksomheden, er cand.merc. i afsætning og strategi og har fungeret som bl.a. direktør, salgsdirektør, Area Director, Business Development Manager og projektchef.

Kvalifikationerne er indhentet i både store koncerner og mindre virksomheder. Den internationale erfaring knytter sig primært til Norden og Europa, herunder fra flere års udstationering i Tyskland, men også til f.eks. USA og Australien. Og sprogligt beherskes engelsk og tysk på forhandlingsniveau – og naturligvis de skandinaviske sprog.

DITLEV
Consulting

VIRKSOMHEDEN

Ditlev Consulting er etableret i 2003, men der ligger mange års erfaring indenfor ledelse og salg samt strategi- og forretningsudvikling bag.

Kontakt Jette Ditlev for en uforpligtende drøftelse af mulighederne for dig og din virksomhed.

